



Export Russia

Professional Diploma

Dal 6 maggio al 2 luglio

Giorni di frequenza	Venerdì e Sabato.
Orario	Venerdì: dalle 14:30 alle 19:30. Sabato dalle 09:00 alle 13:00*
Inizio e Fine corso	06/05/2022 - 2/07/2022*

Durata: **48 ore effettive.**
Frequenza: **9 ore a settimana, secondo il calendario nella scheda.**
Attestato : **incluso**
Quota di partecipazione: **€ 1200,00**

* Nella giornata del 2 luglio il modulo di digital marketing si svolgerà dalle 13:30 alle 16:30

Descrizione del Corso

Le relazioni tra Russia e Italia vantano una storia secolare, ricca di eventi e caratterizzata dalla comunanza essenziale nel retaggio culturale e spirituale. In seguito all'Unificazione dell'Italia, avvenuta nel 1861, e alla proclamazione dello Stato nazionale unitario (il Regno d'Italia) l'evento più importante nei rapporti tra i due paesi fu il riconoscimento ufficiale da parte della Russia del nuovo stato italiano, a cui seguì, nel 1863, la firma dell'Accordo russo-italiano sul commercio che favorì, a sua volta, il rafforzamento e lo sviluppo delle relazioni politiche ed economiche.

Nel quadro di un mondo sempre più interconnesso, segnato da economie che si integrano progressivamente scambiandosi beni e servizi, la capacità di mantenere ed accrescere relazioni commerciali durature e stabili costituisce un valore importante. Per tale motivo il nostro Istituto, che quest'anno celebra il trentesimo anno di attività culturale, ha deciso di affiancare ai consueti percorsi di formazione linguistica **Export Russia – Professional Diploma: percorso rivolto a chi desidera acquisire e approfondire competenze fondamentali per interagire con operatori economici della Federazione Russa.**

Il corso non presuppone la conoscenza della lingua russa, si svolge in italiano e in modalità online con l'ausilio di una semplice piattaforma. In termini generali la conoscenza del russo, unitamente a competenze tecniche specifiche, costituisce un requisito preferenziale per poter accedere a processi di selezione del personale. Per tale motivo abbiamo attivato uno sconto del 10% per gli iscritti di **Export Russia** su tutti i nostri corsi e sugli esami di Certificazione Internazionale di russo generale e business. Tutti i partecipanti che terminano il percorso saranno inseriti in una banca dati a disposizione delle aziende che ne faranno richiesta.

Argomenti del Corso

- Contrattualistica internazionale per operare con il mercato russo.
- Disciplina e adempimenti doganali nelle operazioni doganali di import export con il mercato russo
- Gestione del rischio di credito e dei pagamenti internazionali con i mercati dell'area russofona.
- Aspetti fondamentali per l'internazionalizzazione nel mercato russo.
- Trasporti internazionali e Incoterms 2020: focus sul mercato russo.
- Comunicazione Interculturale.

Docenti

Marco Tupponi

Avvocato Cassazionista specializzato in Diritto Commerciale, Diritto del Commercio Internazionale, Technology Law, Professore a contratto di Diritto dell'Impresa avanzato presso la Facoltà di Economia dell'Università degli Studi di Bologna sede di Forlì; Fondatore dello STUDIO TUPPONI, DE MARINIS, RUSSO & PARTNERS, COMMERCIOESTERO NETWORK di cui è Presidente, di COMMERCIOESTERO S.r.l. di cui è Socio; svolge attività di consulenza sulle tematiche dell'Internazionalizzazione in particolare contrattualistica e societario internazionale, del contratto di rete e del diritto applicato all'informatica per conto di Agenzia ICE e per numerosi Enti Camerali e Associazioni Territoriali di categoria in tutta Italia; svolge attività di formazione manageriale. Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui il "Manuale di Diritto Commerciale Internazionale" Edizioni Giappichelli - III Edizione – settembre 2019 - di cui è Curatore e Coautore.

Giuseppe De Marinis

Specializzato in Diritto del Commercio Internazionale. Professore a contratto di International Commercial Law presso l'Università di Modena e Reggio Emilia. Studia il diritto doganale e dei trasporti internazionali dal 2001 ed ha maturato una particolare esperienza nella compliance - pianificazione doganale e dei trasporti. Senior Partner dello STUDIO TUPPONI, DE MARINIS, RUSSO & PARTNERS, Presidente e Amministratore unico di COMMERCIOESTERO S.r.l., socio e Vicepresidente di COMMERCIOESTERO NETWORK; svolge attività di consulenza sulle tematiche dell'Internazionalizzazione in particolare in diritto e tecnica doganale e diritto dei trasporti internazionali, custom audit. Partecipa come relatore a numerosi seminari e convegni nella materia doganale e dei trasporti organizzati da associazioni professionali ed imprenditoriali, dall' Agenzia ICE, Sole 24 ore, Cuoia e numerose altre Business School ed Università. Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui "Manuale di Diritto Commerciale Internazionale" (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli - III Edizione – settembre 2019.

Alessandro Russo

Avvocato internazionalista e Professore a contratto di Legal English presso l'Università di Bologna, facoltà di Giurisprudenza sede di Ravenna. Senior partner dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Socio di Commercioestero srl e associato a Commercioestero Network. Si occupa di internazionalizzazione d'impresa (in particolare pagamenti internazionali, diritto del commercio internazionale, contrattualistica e diritto societario internazionale). Associato a Credimpex. Svolge la professione forense. Oltre ad essere relatore in seminari, convegni e master, svolge attività di formazione manageriale per conto di 24 ore Business School, Agenzia ICE, e altri enti quali CCIAA, Enti associativi, Università ed altri enti di formazione manageriale.

Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui “Manuale di Diritto Commerciale Internazionale” (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli - III Edizione – settembre 2019.

Dagoberto Pierluca Esposito

Avvocato internazionalista, partner dello studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners. Dopo aver conseguito la laurea in Giurisprudenza presso l'Università LUMSA di Roma, si è specializzato in diritto commerciale internazionale. Si occupa di diritto e tecnica doganale, contenzioso doganale, diritto dei trasporti, incoterms, contrattualistica internazionale. Oltre ad assistere imprese in Italia e all'estero, svolge attività di docente e formatore per conto di numerosi enti pubblici e privati quali ICE, Sole 24ore Business school e numerose Camere di Commercio e Associazioni industriali. Autore di articoli e pubblicazioni tra cui “Manuale di Diritto Commerciale Internazionale” (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli - III Edizione – settembre 2019; ”.

Michele Lenoci

Collabora con lo Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners dal 1999. Socio fondatore di Commercioestero Network. Esperto in Direzione e Organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione delle PMI, si occupa di Marketing Internazionale, Promozione Export e Fiere, Creazione ufficio export, ricerca partner commerciali esteri ed E-commerce. Svolge attività di consulenza a favore di imprese, Associazioni industriali e delle PMI, Cooperative e Camere di Commercio. Autore di numerosi articoli e pubblicazioni tra cui “Manuale di Diritto Commerciale Internazionale” (A.A.V.V.) Edizioni Giappichelli - III Edizione – settembre 2019.

Giulio Gargiullo vive e lavora da più di 15 anni fra l'Italia e la Russia. Oltre all'italiano parla fluentemente russo e inglese. Ha vissuto in Russia dove ha studiato la lingua russa presso l'Istituto Pushkin di Mosca. Negli ultimi anni si è occupato prevalentemente di consulenza ad aziende per quanto concerne il marketing digitale in Russia e nel mondo. Lavora con molte aziende del luxury o produttori di beni o servizi ad alto valore aggiunto. Dal 2020 interviene al Master Il russo per le imprese internazionali del “Made in Italy” – RIMIT dell'Università Cattolica Del Sacro Cuore sul digital marketing in Russia e strategie d'entrata delle aziende nel mercato digitale.

CALENDARIO DELLE LEZIONI

MAGGIO

6, 7 - MARCO TUPPONI (Contrattualistica internazionale per operare con il mercato russo)

20 - PIERLUCA ESPOSITO (Trasporti internazionali e Incoterms 2020: focus sul mercato russo)

21 - MARCO TUPPONI (Contrattualistica internazionale per operare con il mercato russo)

27, 28 - ALESSANDRO RUSSO (Gestione del rischio di credito e dei pagamenti internazionali con i mercati dell'area russa)

GIUGNO

17, 18 - MICHELE LENOCI (Aspetti fondamentali per l'internazionalizzazione nel mercato russo)

LUGLIO

1 - GIUSEPPE DE MARINIS (Disciplina e adempimenti doganali nelle operazioni doganali di import export con il mercato russo)

2 - **dalle 9:00 alle 12:00**, GIUSEPPE DE MARINIS (Disciplina e adempimenti doganali nelle operazioni doganali di import export con il mercato russo e conclusioni)

2- **dalle 13:30 alle 16:30**, GIULIO GARGIULLO (Digital Marketing in Russia per motori di ricerca e social media)

Il corso si svolgerà in modalità online con l'ausilio di una semplice piattaforma.

Sconto di 150,00 euro fino al 23 Aprile 2022

Per ulteriori informazioni vi invitiamo a contattare la segreteria didattica:

Tel. 06/4870137 – Email: segreteria@iclr.it